

BICA LEASING

LEASINGKONSULENT / BILØKONOM



LIVET SOM LEASINGKONSULENT

Som leasingkonsulent vil du få et personligt forhold til dine VIP-kunder

RÅDGIVNING OG KUNDEDIALOG

Det er vigtigt for en leasingkonsulent at få skabt en tæt og tillidsvækkende dialog med kunderne. Det er vores fornemmeste opgave som leasingvirksomhed, at vi fremstår troværdige og kompetente. Kun derved kan vi sikre at kunderne har tillid til vores produkt. Og leasing er en tillidssag.

SKAB DRØMMENE

Kender du dit bilmarked? Så har du bedre chance for at klare dig i det store drømmeræs. Du og dine annoncer er i skarp konkurrence med andre drømme og muligheder. Den succesfulde leasingkonsulent har derfor en særlig finger på pulsen, og ved hvad kunderne efterspørger.

LEVERING OG AFHENTNING AF BILER

Nogle dage vil du måske hente en drømmebil i Frankfurt, for tidligt næste morgen at levere den nye drømmebil til en spændt kunde. Men det mest normale vil være at du arrangerer logistikken således, at bilen leveres på vores adresse og du efterfølgende står for udlevering af bilen til den glade kunde.

INDKØB AF DRØMMEBILER TIL VIP KUNDERNE

Det er tillidsvækkende at have markedskendskab, og det er vores opgave at kende bilmarkedet og derved sikre kunden det bedste udgangspunkt når den nye bil skal findes. Optimal rådgivning, handler i bund og grund om kompetencer, tillid og troværdighed.

TAL GYMNASTIK

Leasing er tal, tal og tal. Det er vigtigt at du som leasingkonsulent forstår de grundlæggende mekanismer i leasing, og særligt vigtigt er det at du er i stand til at videreformidle leasingaftalens tal til dine VIP-kunder.

KUNDEMØDER

Som leasingkonsulent kan du møde kunderne på mange forskellige måder. Nogle dage mødes du med kunden på kontoret, og næste gang, er I måske i kundens private rammer. En ting er helt sikkert, som leasingkonsulent er to dage ikke ens.

VI TILBYDER EN SPÆNDENDE HVERDAG

Hos BICA Leasing vil du få en dynamisk hverdag, og personlige relationer til din kunder



VIP KUNDESERVICE

At bistå vores kunder, med drømmebiler og specielle løsninger, er i vores DNA.



FOTO & ANNONCER

Som leasingkonsulent forventer vi at du kan skabe drømme, og en sund passion for biler er et godt udgangspunkt.



MARKEDSFØRING

Som leasingkonsulent forventer vi at du kan bygge bro til kunderne, med en stærk markedsføring.



VINDERKULTUR

Vi tilbyder en sund vinderkultur, med fokus på sammenhold og langsigtet succes.



SALG, SALG OG SALG

Vores kultur er salgsdrevet, og du vil blive del af en hverdag med højt humør og en travl telefon.



YOUTUBE PERSONALITY

Drømmer du om at være kendt? Så byder stillingen som leasingkonsulent også på muligheder.



NETVÆRK

BICA har et tæt samarbejde med vores VIP-kunder, og den rette person vil få et stærkt netværk.



TAL OG ØKONOMI

Leasing sikrer kunden en økonomisk fordel, og tal er en vigtig del af vores dagligdag.

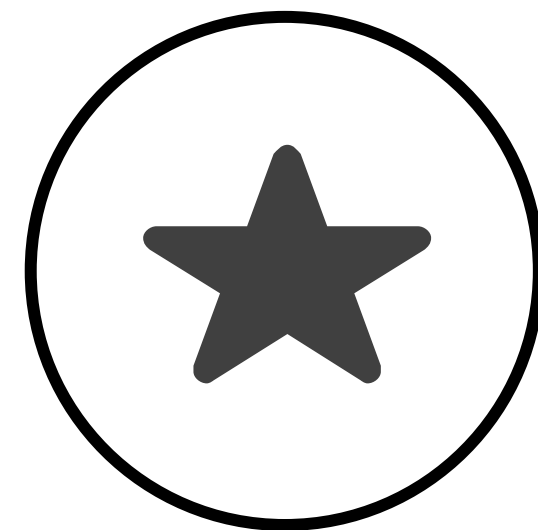


DIALOG MED BILHUSE

Du vil få ansvaret for at finde spændende drømmebiler til dine VIP-kunder.

DINE VÆRDIER

Du skal indgå i et stærkt fællesskab, og som medarbejder i en familieejet virksomhed er dine grundlæggende værdier afgørende



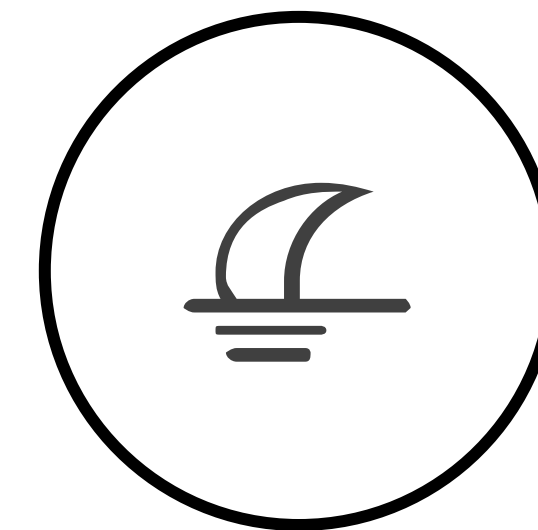
LOYALITET

BICA Leasing er en familieejet virksomhed, hvis formål er at skabe langsigtede relationer. Loyalitet skal derfor være en af dine grundlæggende kerneværdier.



PERTENTLIG

Vi forventer at du er et udpræget ordensmenneske, og pertentlig med kundernes opgaver. Vi forventer at du er professionel.



AKTIVITETSNIVEAU

Du vil blive budt velkommen i en ung virksomhed og i en branche med fart over feltet. Du skal være god til at holde mange bolde i luften, og samtidig sikre kunderne en VIP oplevelse.

DIN BAGGRUND



UDDANNELSE

Vi forventer at du er biløkonom og/eller har erfaring fra leasingbranchen eller tilsvarende. Som leasingkonsulent vil du opleve en tæt dialog med kunderne og det er vigtigt med et indgående kendskab til autobranchen og biler generelt.



PROFIL & PERSONLIGHED

Vi bekymrer os ikke om du er ung eller gammel, men vi forventer at du har en stærk personlighed og viljen til at lære nye ting. Ønsker du at være den bedste version af dig selv du kan blive, så vil du passe godt ind.



LOKAL

BICA Leasing servicerer kunder i hele landet, ud fra en online salgs- og markedsføringsstrategi. Men vi arbejder lokalt og lægger vægt på at vores nye kollega er lokalt forankret i trekantsområdet.

VORES VÆRDIGRUNDLAG

Når du samarbejder med BICA Leasing behandler vi dine oplysninger med respekt



Kvalitet i kreditbehandlingen

Kvalitet i kreditbehandlingen er for os en politik, hvor der stræbes mod et langsigtet samarbejde med leasingtager. Vi laver sunde leasingaftaler, der giver glade og vedvarende kunderelationer.



Effektiv kundekontakt og sagsbehandling

Hvis din økonomi ligger inden for vores kreditrammer, kan du forvente en hurtig godkendelse af din leasingaftale.



Sikkerhed og beskyttelse af oplysninger

Adgang til dine data sker via sikrede servere med SSL certifikat, på den måde sikre vi adgangen til dine oplysninger ikke kompromitteres.



Moderne IT-løsninger

Vi bestræber os på at udvikle systemer der gør mødet med os så nemt som muligt, vores målsætningen er at levere enkle og prisbillige leasingløsninger.